





Wealthyplatform

Crea profitti sul capitale inserito dall'investitore finale tramite il trading automatico E' venduta, noleggiata chiavi in mano.

Non ha bisogno di nessuna conoscenza di Trading
L'Investitore finale deve solo controllare se i suoi obbiettivi di profitto sono soddisfatti
Crea profitti per gli investitori che investono sullo sviluppo della piattaforma

Wealthyplatform con il suo Team costruisce una struttura leggera e flessibile a filiera corta o meglio
Riduce al minimo i passaggi del capitale riducendo i costi , annullando gli intermediari .

Al tempo stesso con il sistema a cellule-box indipendenti ognuna con il suo algoritmo
riesce ad avere un forte e solido controllo del rischio .

Perché il drawdown non potrà mai essere contemporaneo a tutte le cellule-box.

Le cellule box sono dotate di algoritmi o portafogli ottimizzati altamente performanti.

In questo documento ci sono i test

Invetsors Ratios	2019	2020	2021
Return on Invested capital	35%	46%	58%
Return on Equity	26%	25%	24%
IRR	149%		
NPV	1.562.443		

Income Statement			
	2019	2020	2021
Revenue	€ 312,000	€ 324.500	€ 367.854
Direct Costs			
Gross Margin	€ 312.000	€ 324.500	€ 367.854
Gross Margin %	100%	100%	100%
Operating Expenses			
Salaries & Wages	€ 63.350	€ 63.350	€ 63.350
Employee Related Expenses	€ 5.470	€ 5.470	€ 5.470
Telephone	€ 2.400	€ 2.400	€ 2.400
Insurance	€ 1.440	€ 1.440	€ 1.440
Rent&Services	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000
Utilities Services	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000
Marketing	€ 10.000	€ 6.000	€ 6.000
Financial reserve	€ 5.000	€ 5.000	€ 5.000
Services	€ 12.000	€ 12.000	€ 12.000
Car rent	€ 8.400	€ 8.400	€ 8.400
Platform development	€ 25.000		
Total Operating Expenses	€ 150.060	€ 121.060	€ 121.060
Operating Income	€ 161.940	€ 203.440	€ 246.794
Interest Incurred	€ 22.166	€ 20.752	€ 16.886
Depreciation and Amortization	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000
Income Taxes	€ 26.367	€ 34.521	€ 43.492

Total Expenses	€ 199.593	€ 177.333	€ 182.438
Net Profit	€ 112.407	€ 147.167	€ 185.416
Net Profit / Sales	36%	45%	50%

Balance Sheet			
	2019	2020	2021
Cash	€ 730.219	€ 839.960	€ 984.901
Accounts Receivable	€0	€ 0	€0
Inventory			
Other Current Assets			
Total Current Assets	€ 730.219	€ 839.960	€ 984.901
Long-Term Assets	€ 10.000	€ 10.000	€ 10.000
Accumulated Depreciation	-€ 1.000	-€ 2.000	-€ 3.000
Total Long-Term Assets	€ 9.000	€ 8.000	€ 7.000
Total Assets	€ 739.219	€ 847.960	€ 991.901
Accounts Payable	€0	€0	€0
Income Taxes Payable	€ 26.367	€ 34.521	€ 43.492
Sales Taxes Payable	€ 0	€ 0	€ 0
Short-Term Debt	€ 46.580	€ 50.446	€ 54.633
Prepaid Revenue			
Total Current Liabilities	€ 72.947	€ 84.967	€ 98.125
Long-Term Debt	€ 233.865	€ 183.419	€ 128.786
Total Liabilities	€ 306.812	€ 268.386	€ 226.911
Paid-In Capital	320.000	320.000	320.000
Retained Earnings	€ 112.407	€ 259.574	€ 444.990
Total Owner's Equity	€ 432.407	€ 579.574	€ 764.990
Total Liabilities & Equity	€ 739.219	€ 847.960	€ 991.901
	€0	€0	€0

CashFlow Statement			
	2019	2020	2021
Net Cash Flow from Operations			
Net Profit	€ 112.407	€ 147.167	€ 185.416
Depreciation & Amortization	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000
Change in Accounts Receivable	€ 0	€ 0	€ 0
Change in Inventory	0	0	0
Change in Accounts Payable	€ 0	€ 0	€ 0
Change in Income Tax Payable	€ 26.367	€ 8.154	€ 8.971
Change in Sales Tax Payable	€ 0	€ 0	€ 0
Change in Prepaid Revenue	0	0	0
Net Cash Flow from Operations	€ 139.774	€ 156.321	€ 195.387
Investing & Financing			_
CAPEX	-€ 10.000	€0	€0
Short-Term Debt	€ 46.580	€ 3.866	€ 4.187
Long-Term Debt	€ 233.865	-€ 50.446	-€ 54.633
Change in Equity	320.000	-	-
Net casfflow changes after Investing & Fi	€ 590.445	-€ 46.580	-€ 50.446
Net Cash changes	€ 730.219	€ 109.741	€ 144.941
Opening	0	730219	839960
Closing	€ 730.219	€ 839.960	€ 984.901





	1	2	3
2018_	2019	2020	2021
Initial Investment			
Cashflow to Firm -€ 320.000	€ 730.219	€ 109.741	€ 144.941
IRR	149%		

Discounted Cashflows	-	320.000	660.436	89.769	107.232
Terminial Value					1.025.007
Discounted Cashflows with terminal value	-	320.000	€ 660.436	€ 89.769	€ 1.132.238
NPV		1.562.443			

	_	2019	2020	2021
Return on Inveted Capital	_			
Investmed Capital	320.000			
Net Profit		€ 112.407	€ 147.167	€ 185.416
Return on Inveted Capital (ROI)		35%	46%	58%

Return On Equity	2019	2020	2021
Equity	€ 432.407	€ 579.574	€ 764.990
Net Profit	€ 112.407	€ 147.167	€ 185.416
Return On Equity (ROE)	26%	25%	24%





Terminal Growth rate	1,00%
US Risk Free Rate	3,15%
Green Energy Beta	0,71
Equity market risk premium	5,65%
Country Risk Premium	0,57%
Specific Risk Premium	3%
Discount rate	11%

Wealthyplatform

Business plan

Preparato Gennaio 2019

Informazioni contatto

Wealthyplatform adelmo_tirelli2001@yahoo.it

Indice

Schema riepilogativo	1
Sommario Esecutivo	1
I nostri servizi	2
Visione & Mission	4
Il Mercato	4
Generalità di mercato	4
Customer Target	9
SWOT Analysis	.0
SWOT Analysis1	.0
Esecuzione	.1
Marketing1	.1
Scheduling 1	.3
Società	.4
Piano del personale 1	.4
Piano finanziario	.5
Informazioni finanziarie1	5

i



CONFIDENTIAL - DO NOT DISSEMINATE. This business plan contains confidential, trade-secret information and is shared only with the understanding that you will not share its contents or ideas with third parties without the express written consent of the business owner.

Schema riepilogativo

Sommario Esecutivo

Wealthyplatform è una società a responsabilità limitata che opera nel settore specifico dell'industria del trading e della finanza. L'azienda stessa opererà specificamente nel segmento di mercato del trading e dell'algoritmica finanziaria.

In dettaglio, la società fornirà consulenza finanziaria e di investimento sul Forex. La consulenza sarà resa a 360° grazie alla fornitura di appropriati algoritmi di tipo Robo - Advisor e strategie specifiche utili a muoversi nel settore specifico.

Il Cliente, dopo aver ricevuto la consulenza di investimento Forex, può affidare automaticamente i propri risparmi ad un broker secondo le strategie elaborate dal Robo Advisor, che massimizzano il rendimento, minimizzando il rischio.

Sebbene il processo sia automatizzato, i Robo Advisor sono soggetti a manutenzione manuale e monitoraggio secondo termini stabiliti. In altre parole, la società non fungerà da broker, gestendo direttamente il capitale dei clienti e investendolo secondo criteri appropriati, ma fornirà gli strumenti necessari per l'analisi e il processo decisionale dell'investimento, raccomandando opportuni broker (fino a 5) e fornendo algoritmi specifici a questo proposito (fino a 30).

Lo scopo principale di questo documento, oltre a fornire al management team uno strumento prezioso per il futuro controllo di gestione, è quello di raccogliere capitali pari o superiori a 320.000 euro, utili e necessari per coprire i costi di avvio di un'impresa e i primi costi di gestione.

I nostri servizi

Il nostro servizio consiste nella fornitura di una piattaforma finanziaria completa e chiavi in mano per l'utente finale. In particolare, nel pieno rispetto delle leggi vigenti nell'Unione Europea, la nostra società non gestirà direttamente i fondi dei nostri clienti, ma fornirà un software adeguato che gli permetterà di guadagnare denaro investendo attraverso intermediari appropriati da noi raccomandati.

Più in dettaglio, la società fornirà un servizio con un portafoglio che copre fino a 5 broker e 30 algoritmi di Robot - Expert Advisor. In questo modo, il cliente ottiene più fondi in entrata positiva e in caso di "prelievo" o in caso di rottura del singolo algoritmo, la perdita rimarrà molto limitata. Ad esempio, se si rompono 7 algoritmi su 10, il vostro portafoglio non subirà perdite sostanziali.

Perché scegliere noi

Se è vero che servizi simili ai nostri stanno emergendo nei mercati globali, è anche vero che la nostra azienda è dotata del know-how e dell'esperienza necessaria per fornire adeguate garanzie all'utente. Nel dettaglio, la nostra consulenza finanziaria è strutturata utilizzando sia la competenza del consulente che la precisione del Robo Advisor. Una parte importante del sistema si basa su un'intelligenza artificiale, ma questa è supervisionata manualmente dall'essere umano, un essere in grado di prendere decisioni in brevissimo tempo e indipendentemente dal contesto.

In secondo luogo, il sistema permetterà di ottenere rendimenti anche superiori al 20%. Ciò è dovuto alla connessione diretta tra cliente e broker (short chain), e ai particolari algoritmi utilizzati che, anche attraverso il sistema di celle, minimizzano il rischio.

Inoltre, un sistema così strutturato consente l'accesso anche a coloro che non hanno accesso a grandi manager a causa della limitata disponibilità di capitale iniziale.

Cosa fa la piattaforma

Si collega l'investitore con i vari servizi di broker, eseguendo transazioni 24 ore su 24 / giorno e creando profitto per l'investitore. In particolare, la piattaforma è collegata 24 ore al giorno, 365 giorni all'anno con i server di Londra.

Il rischio tollerato viene deciso in anticipo, con 2 stop automatici e 1 manuale.

Il sistema di celle permette di ridurre e minimizzare i rischi e continuare a fare profitti nelle celle non fermate.

La piattaforma è l'unico intermediario tra mercato e investitore.

Non è necessario investire capitali elevatissimi, ma funziona anche con capitali di 20 / 30.000 euro.

Garanzie e controlli di rischio

I nostri broker separano la gestione del loro capitale da quella dei loro clienti, in quanto i fondi sono segregati in modo rafforzato. Se il broker fallisce, i fondi sono protetti.

I broker sono registrati presso la Consob (Commissione Nazionale per le Società e la Borsa) e la FCA (Financial Conduct Authority). Una volta concordato il livello di rischio, questo viene impostato nei parametri degli algoritmi: la connessione VPS risolve i problemi di interruzione dell'energia elettrica e di internet.

Visione & Mission

Il nostro obiettivo e la nostra visione aziendale è quello di fornire un servizio di consulenza finanziaria completa che permetta all'utente di investire e guadagnare, minimizzando le potenziali perdite e il naturale rischio di investimento delle transazioni Forex.

In questo senso, il nostro obiettivo principale è la realizzazione di un'azienda sana, innovativa, snella e giovane, operante in un settore dinamico e multidisciplinare nel pieno rispetto delle leggi e dei regolamenti in vigore.

Il Mercato

Generalità di mercato

In conformità con i dati forniti da FXEMPIRE, il settore Forex e degli investimenti è cambiato significativamente nel corso dell'ultimo anno e si sforza di creare un ambiente di trading legittimato legalmente.

Vorremmo prestare attenzione a due aspetti principali, che hanno influenzato maggiormente il settore nel 2017:

- Le principali autorità di regolamentazione europee hanno iniziato a prendere seri provvedimenti per rafforzare il controllo sul settore Forex e del trading in generale.

Molti requisiti si concentrano sulla necessità di fornire ai propri clienti un nuovo livello di trasparenza, in linea con la nuova direttiva MiFID II.

In aggiunta a ciò, le nuove regole vietano i programmi di bonus, che sono così familiari ai trader, e specificano nuovi requisiti per il valore minimo della leva finanziaria di 1:50. Di conseguenza, molte società trasferiscono la loro attività in alcune giurisdizioni scarsamente regolamentate al fine di mantenere i clienti e fornire loro i servizi familiari. I grandi broker fanno il contrario: adeguano la loro attività in base ai requisiti delle autorità di regolamentazione e sono pronti a rispettare le nuove regole.

- Il boom della criptocurrency. Il cryptocurrency trading attira sempre più persone da tutto il mondo grazie alla crescente popolarità delle valute digitali e alla loro enorme volatilità, che può portare ai trader il profitto che non realizzeranno mai su altri mercati finanziari. I newsfeeds sono pieni di informazioni che il Bitcoin ha raggiunto un altro massimo storico e questa tendenza continua fino ad oggi. I broker si adattano alle tendenze del mercato e offrono ai loro clienti l'opportunità di scambiare valute criptate attraverso le piattaforme che sono familiari ai trader.

In particolare, la tecnologia blockchain cambierà il mondo nei prossimi 5-10 anni. Si tratta di un livello completamente nuovo di cooperazione tra le parti, che sicuramente porterà al miglioramento delle condizioni di trading e all'esecuzione delle operazioni finanziarie dei clienti. Le valute Cryptocurrencies sono già disponibili per il trading presso molte aziende note sul mercato. Le valute virtuali saranno sicuramente aggiunte

all'elenco delle valute disponibili dei sistemi di pagamento nel breve termine. Siamo anche ansiosi di vedere le valute criptocentriche inserite nel quadro giuridico europeo in modo che i vantaggi di questi strumenti possano essere pienamente utilizzati sia per semplificare le procedure KYC (Know Your Client) e AML (Anti Money Laundering), sia per ampliare l'elenco degli strumenti per i portafogli di investimento. Può anche fornire un analogo livello di sicurezza per i clienti al dettaglio con l'opportunità di partecipare al Fondo di compensazione e di lavorare con l'Ombudsman finanziario.

Il mercato civilizzato

Recentemente, abbiamo visto una chiara tendenza verso un trading più "civile". Le piccole società di brokeraggio, che operano utilizzando alcuni schemi quasi legali, vengono estromessi dal mercato. I trader, a loro volta, sono sempre più esigenti quando si tratta di scegliere il broker. Il principale criterio di selezione in questo momento non è una serie di bonus o sconti, ma le tecnologie proprietarie dell'azienda e la fornitura dei clienti con i prodotti e servizi che sono più convenienti possibile.

Inoltre, la domanda di servizi di social trading, che permettono di condividere i risultati di trading, grafici e segnali di trading, è ancora piuttosto forte. Nella maggior parte dei casi, questi servizi sono utilizzati dai principianti, perché, in pratica, è un'opportunità per qualsiasi trader, anche quello che non ha alcuna esperienza di trading, di effettuare transazioni con gli stessi risultati dei professionisti esperti.

Anche i trader sono ancora interessati al trading algoritmico. Al giorno d'oggi, i nuovi servizi sembrano fornire ai trader l'opportunità di creare i propri robot di trading anche

senza avere competenze di programmazione.

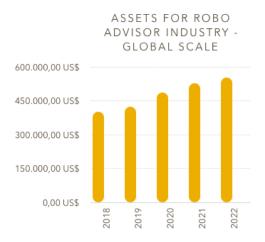
Il valore e le dimensioni del mercato dell'industria Robo-Advisor

Per quanto riguarda i dati numerici, secondo i dati forniti da Statista, si possono fare le seguenti considerazioni:

Gli introiti nel segmento Robo-Advisor ammontano a 401.926 milioni di dollari nel 2018. Le attività in gestione dovrebbero registrare un tasso di crescita annuale (CAGR 2018-2022) del 37,5%, per un totale di 1.437.299 milioni di dollari USA entro il 2022. Nel segmento Robo-Advisor, si prevede che il numero di utenti sarà di 121.929,3 mila entro il 2022.

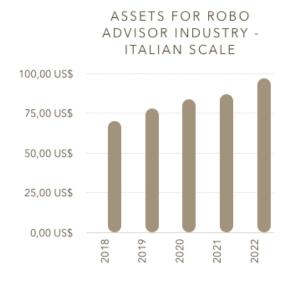
Il patrimonio gestito medio per utente nel segmento Robo-Advisor ammonta a 15.589 dollari USA nel 2018.

Dal punto di vista del confronto globale si evidenzia che il patrimonio gestito più elevato è stato raggiunto negli Stati Uniti (292.809 milioni di dollari nel 2018).



Per quanto riguarda il mercato italiano, abbiamo i seguenti valori:

Il fatturato del segmento Robo-Advisor ammonta a 70 milioni di dollari USA nel 2018. Le attività in gestione dovrebbero registrare un tasso di crescita annuale (CAGR 2018-2022) del 39,2%, per un totale di 97,44 milioni di dollari USA entro il 2022.



Customer Target

La consulenza in questione è rivolta a tutti coloro che hanno avuto esperienze negative o non redditizie, o che hanno la necessità di diversificare una parte del proprio portafoglio finanziario.

In particolare, il nostro servizio è rivolto sia a chi è stanco dei soliti portali di consulenza che non hanno un know-how e conoscenze tecniche ben definite, sia a potenziali utenti con bassa disponibilità di capitale iniziale, che sono alla ricerca di modalità alternative di investimento.

SWOT Analysis

SWOT Analysis

In questa sezione specifica utilizzeremo un potente strumento di analisi per comprendere e classificare ulteriormente il business attuale sotto quattro aspetti principali, **Punti di forza** (S), **Debolezze** (W), **Opportunità** (O) e **Minacce** (T).

Punti di forza:

- Lo specifico segmento di mercato risulta essere realmente stabile e redditizio nei paesi in cui opera.
- Basso costo di produzione.
- Facilità di gestione aziendale.
- Breve linea gerarchica.
- Profondo know-how di proprietà del fondatore dell'azienda.

Punti di debolezza:

- Moderata presenza di prodotti sostitutivi/imprese nell'area.
- Barriere medie di accesso al mercato.

Opportunità:

- Possibilità di scalare il mercato, implementando tecniche e strategie digitali.

- Opportunità di utilizzare strumenti digitali per diffondere il business e migliorare le sue attività.

Minacce:

- Possibilità di ingresso di nuovi concorrenti nello specifico ramo di mercato.

Esecuzione

Marketing

Il nostro si tratta di un segmento critico per il quale occorre un buon approccio di marketing necessario alla sopravvivenza del business.

Poiché la tecnologia si è evoluta così velocemente, dobbiamo implementare una strategia moderna e digitale per diffondere il nostro business.

In tal senso, dobbiamo sforzarci al fine di avere un fantastico approccio di marketing basato sul digitale che sarà in grado di promuovere il business con costi contenuti.

Entrando nei dettagli, negli ultimi 20 anni, la tecnologia ha cambiato profondamente la nostra vita. Pensate che solo 20 anni fa, consultavamo i giornali, passavamo la sera d'inverno a guardare la TV, ascoltavamo la radio durante i viaggi in auto, comunichiamo attraverso le classiche mail tradizionali.

Oggi, con l'avvento di internet e la sua diffusione tra la popolazione mondiale, leggiamo le notizie sullo smartphone attraverso un'applicazione, guardando film o contenuti simili utilizzando servizi come Netflix o Hulu, ascoltando musica e podcast

via tablet o smartphone e infine - fatto più rilevante - possiamo comunicare, indipendentemente dalla distanza tra i comunicatori, in modo incredibilmente veloce con l'uso dei social network.

Ovviamente, i metodi e le tecniche di marketing per diffondere un business sono cambiati drasticamente in questi ultimi anni. Solo 10 anni fa, la promozione aziendale era guidata da volantini, tecniche pubblicitarie radio/TV, piccoli avvisi su giornali o riviste.

Oggi, grazie ai social network e all'avvento del mercato digitale, siamo in grado di coprire la stessa fascia di potenziali clienti, spendendo la metà del tempo utilizzato in precedenza e un quarto del denaro totale speso in precedenza.

Infatti, l'azienda si avvarrà di una specifica campagna professionale di Facebook Advertisement utile a diffondere rapidamente l'azienda nella zona limitrofa dove opererà. In secondo luogo, utilizzeremo un sito web dedicato per diffondere le nostre promozioni e tutto il nostro marchio.

In questo modo, copriremo un'ampia gamma di potenziali clienti, spendendo una quantità di denaro davvero moderata.

Scheduling

Tappa definita	Scadenza	Chi è responsabile	Dettagli
Facebook ADV Campaign	Completato	The Owner	The owner will create an official Facebook page of the business, then he will start the ADV campaign on the same platform, useful to reach a wide range amount of potential customers users of Facebook.
Personnel Assumption	Completato	The Owner	The owner will hire two people useful to help himself during the daily business operations.
Headquarter setup	Completato	The Owner	We will setup the headquarter and its interns
First opening date	Completato	The entire shop	The business will start its main activity.
First Month Data Analysis	Completato	The Owner, Accounting Consultant	First month data analysis about sales, total management cost for daily operations, customer satisfaction rating. This set of operations will be performed each month.
Platform optimization	Novembre 14, 2018	Owner	We will optimize the platform and the set of services

Società

Piano del personale

Il nostro team del personale sarà composto dai seguenti membri nelle prime fasi dell'attività:

- Il fondatore dell'azienda: Negli ultimi 30 anni ha sempre lavorato nell'automazione industriale come cablatore elettronico, starter e ottimizzatore di produzione. Nel 2009 si è appassionato al trading e dopo un periodo di transazioni ha scoperto la passione per gli algoritmi. Non era così interessato al trading e alla performance perché la sua visione è stata migliorata vedendo cosa gli algoritmi possono fare con un minimo di controllo. Dal 2015 si occupa di codici di algoritmi e trasforma i parametri, riuscendo a calibrare bene il loro lavoro sui grafici. Il suo talento specifico è quello di ottimizzare i parametri su 10, 30, robot e consulenti esperti. Le sue caratteristiche principali sono la sicurezza, il controllo dei rischi, la garanzia delle prestazioni, la professionalità e la trasparenza.
- Dipendente a tempo parziale.
- Dipendente su richiesta.

Queste due ultime figure aiutano il fondatore dell'azienda con le operazioni tipiche dell'azienda.

Piano finanziario

Informazioni finanziarie

In questo capitolo, suddiviso in parti di conto economico, flusso di cassa e stato patrimoniale, analizzeremo la situazione economico-finanziaria dell'azienda per un periodo di previsione di 3 anni.

Ogni dato è una previsione ottenuta considerando il metodo della tecnica contabile di Accrual Basin miscelato con il metodo statistico della Fiducia.

In particolare, troveremo in primo luogo la sezione Profit & Loss (o Conto Economico), dove potremo vedere la capacità dei beni venduti di generare redditi positivi utili a coprire il costo totale fisso per anno di attività (costituito da stipendi del personale, costi per servizi di terzi e altri costi di avviamento) ed infine il costo diretto per le produzioni (materie prime primarie). Come si può vedere dai dati numerici, dal primo anno di attività, la società genererà redditi netti positivi, utili a remunerare l'investimento iniziale (si veda il paragrafo successivo per i dati dettagliati sul costo totale dell'investimento) con un tasso di rendimento minimo interessante (MARR).

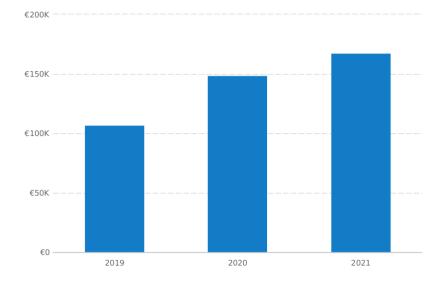
In secondo luogo, troveremo il Rendiconto Finanziario, uno strumento davvero utile che ci permette di vedere il valore netto tra i redditi monetari effettivi e i risultati monetari meno efficaci. Come diretta conseguenza dei dati di Conto Economico, avremo una buona situazione di Cash Flow (o Flusso di Cassa) a partire dal primo anno di attività.

Infine, potremo vedere la sezione Stato Patrimoniale, utile per comprendere e analizzare la nostra situazione patrimoniale vedendo le coperture finanziarie e il loro utilizzo.

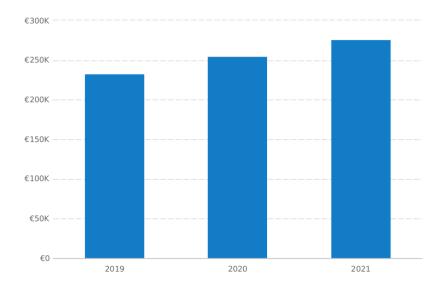
Conto Economico previsionale

Proiezione risultato

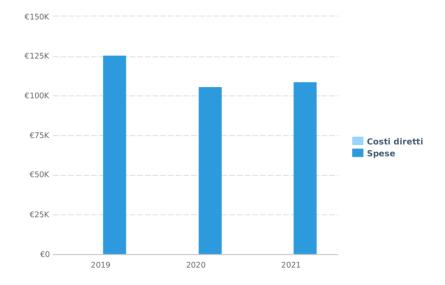
Utile (o perdita) netto/a da Anno



Fatturato da Anno



Spese da Anno



Margine lordo

Nome del progetto : Wealthyplatform 26-01-2019

Il Concetto

Oggetto: cos'è? Piattaforma/Software che fa trading automatico con alti profitti.

Architettura

Com'è composta? dalla famosa MT4, vari brokers ECN + Portafogli di expert e Robot.

Ogni portafoglio contiene 10 Robot ognuno ha una strategia diversa

I robot altamente performanti di nuova generazione all'interno dei portafogli eseguono differenti strategie.

Wealthyplatform è costituita da cellule, una cellula è un account su un broker.

A cosa servono le cellulle ? Servono a diversificare dopo i portofagli , dopo i Robot consentono di ridurre il rischio , Evitare draw down fuori controllo, Migliorare le performance , e a fare manutenzione dei sistemi in modo localizzato lasciando lavorare tutte le altre cellule . (nel Pitch ci sono le immagini).

L' utente-Investitore

versa i capitali sui conti broker indicati da noi e riceve i profitti (con preavviso stretto per i prelievi).

L'investitore del progetto e Wealthyplatform

ricevono i guadagni dagli incassi generati dal noleggio della piattaforma , dalla vendita di licenze . vorremmo progettare di incassare una percentuale x% dai profitti realizzati dall'utente visto le notevoli performance abbiamo spazio.

Performance		RECAP		n°4portfolios	n° 40 Algorithms
inizio	Janury	20	14	initial capital	10.000
	January	20	15	the capital is	23.019,16
	January	20	16	the capital is	238.520,74
	January	20	17	the capital is	1.229.745,54
	January	20	18	the capital is	4.888.061,66
11-gen	January	20	19	the capital is	13.445.669,47

Adelmo Tirelli

